Buen Día Estimada Fuerza de Ventas

**Solicitamos su apoyo para considerar los siguientes requisitos cuando se envíe solicitud de cotización de Grupo, esto es con el fin de contar con la mayor información posible y con esto  llegar a costos más competitivos.**

1.  Contratante:

2.  Inicio de vigencia:

3.  Antigüedad de la prestación (Tiempo aproximado en años que lleva la empresa brindando la prestación continuamente)

4.  Giro contratante:

5.  Ubicación de contratante:

6.  Actividad de asegurados:

7.  Participación del asegurado en el pago de la prima (Prestación/Voluntario):

8.  Listado de asegurados en formato Excel, incluyendo fechas de nacimiento y sexo (adjunto).

9.  Para poder respetar complementos médicos:  Reporte de siniestralidad de por lo menos 9 meses actualizados (con no más de 2 meses de diferencia a la fecha de petición de cotización).

10.  Coberturas (Básicas y adicionales):

11.  Prima del Año Anterior (Si aplica, Opcional).

Además, para cuentas de experiencia Propia, favor de considerar los siguiente:

12.  Para cuentas de experiencia propia (+250 asegurados) se requieren reportes de siniestralidad de por lo menos 2 vigencias anuales o más.

13.  Especificar todas las coberturas que no se reflejen en el comportamiento de la siniestralidad pero que podrían impactar en costo, como lo son el Derecho de conversión, Checkups, Cobertura Dental, Servicios de Asistencia, Fondo Especial, etc.

14.  Indicar el número de asegurados iniciales de las últimas dos vigencias.

Se envía a [promotoria@taffeitseguros.com](mailto:promotoria@taffeitseguros.com) para canalizarlo a Sisnova.